



Werde Teil des am schnellsten wachsenden, healthy Fast-Casual Konzept in Deutschland

Sales Manager – Catering (w/m/d)

ÜBER UNS

beets&roots wurde von einem Sternekoch und einem weiteren Mitgründer 2016 in Berlin gegründet. Die Motivation? Anlaufpunkt für leckeres, saisonales und ernährungsbewusstes Essen zu werden. Wir sind ein Berliner Unternehmen mit einem internationalen Spirit: das fängt bei unserem Team an und hört bei unserem aus aller Welt inspirierten Gerichten auf. Wir bieten good vibes und gutes Essen in 8 Restaurants in Berlin, Hamburg, Frankfurt, Düsseldorf und Stuttgart. Eröffnung von 10 Restaurants in den nächsten 12 Monaten stehen an.

STELLENBESCHREIBUNG

- Führung, Unterstützung und Weiterentwicklung/-bildung der Teammitglieder
- Ergebnisverantwortung für Umsatz und Rohertrag sowie die strategischen Ziele
- Mitarbeit bei der Weiterentwicklung von operativen Prozessen und Strukturen
- Vielfältiger Sales Prozess mit Mix aus F2F Meetings und Telefon-Akquise
- Aktives Recruiting neuer VertriebsmitarbeiterInnen und deren Integration in das Unternehmen/Team in Zusammenarbeit mit der HR-Abteilung

VORAUSSETZUNGEN

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder Studium
- Mehrjährige Erfahrung im Vertriebsaußendienst im Handel oder Industrie mit Unternehmenskunden
- Erste Führungserfahrungen
- „Leader-Mentalität“ - unternehmerisch denkend, selbstständig, strategisch und zielorientiert handelnd
- Organisierte und strukturierte Arbeitsweise mit lösungsorientiertem Ansatz
- Fließend Deutsch und Englisch

ANGEBOT & VORTEILE

- Unbefristeter Arbeitsvertrag
- Arbeitszeiten an Wochentagen (Mo-Fr)
- Attraktive Vergütungsmöglichkeiten
- Beets Benefits (Free Mittagessen, Firmenhandy, BVG Ticket)
- Diverse Team mit starkem Fokus auf Unternehmensgeist
- Weitere attraktive Karrieremöglichkeiten

Um Teil der **beets&roots-Familie** zu werden, schicke uns Deine Bewerbung per E-Mail an oneteam@beetsandroots.de